



Vincent PASCARELLA

Contact

@ pascarella.vincent@gmail.com

+41.79.249.00.10

Rte de Goumöens-le-Jux 8
1376 Goumöens

06.08.1990

www.vincepasca.ch

Formations

BREVET FEDERAL

Spécialiste en gestion de PME
ROMANDIE FORMATION - 2026

CFC

Employé de commerce
GARAGE DE LA SORGE SARL - 2016

CFC

Gestionnaire du commerce de détail
PRIVATEL SA – 2011

Langues

Français - Langue maternelle
Anglais B1 - Certificat KET
Allemand A2

Logiciels

Microsoft 365
SAP / ERP / CRM
Schnitt
Werbas
FileMaker Pro

Permis de conduire

2 roues A1
Voiture B
Bateau moteur A

**Découvrez en plus
sur moi :**



Professionnel polyvalent, j'allie développement commercial, pilotage opérationnel et gestion de projets. Habitué à coordonner des équipes, suivre la performance financière et optimiser les processus, je m'appuie sur une approche structurée et orientée résultats. Mon Brevet fédéral en gestion de PME renforce ma vision globale et ma capacité de décision.

COMPETENCES

- ✓ **Management & coordination d'équipes**
- ✓ **Pilotage opérationnel & gestion de projet**
- ✓ **Développement commercial et stratégie clients**
- ✓ **Organisation, analyse & prise de décision**

EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

Technico-commercial

2025 à ce jour

HGC COMMERCE SA, Vufflens-la-Ville

Bois

Développement commercial et suivi opérationnel des dossiers clients, en garantissant la rentabilité, la qualité de service et la coordination efficace entre les différents services du site.

- Remplacement de la responsable de succursale et supervision opérationnelle en son absence
- Analyse des besoins et conseils techniques personnalisés
- Suivi des marges et contribution à la performance commerciale du site
- Coordination avec la logistique et optimisation des processus
- Création et gestion d'un shop

Technico-commercial / Chargé de projet / Product Manager

2018-2025

MOBIL GALMAR SA, Lonay

Audio-visuel

Responsable du pilotage complet de projets techniques et du développement commercial dans le secteur audio-visuel

Chargé de projet

- Pilotage opérationnel & gestion de projets : analyse des besoins/chiffrages/ soumissions/planifications/exécutions et clôtures
- Supervision et organisation du personnel interne et temporaire (de 2 à 20 personnes)

Technico-commercial

- Appels d'offres, dont un important remporté pour un projet stratégique de CHF 4,5 millions
- Développement et fidélisation du portefeuille clients B2B
- Gestion budgétaire et suivi des marges

Product Manager

- Gestion du cycle de vie produit (sélection/tests/mise en marché)
- Gestion du showroom

Technico-commercial interne

2017-2018

KINDLIMANN SA, Renens

Enveloppe métallique du bâtiment

- Gestion complète des projets (tôles et panneaux sandwich)
- Gestion des importations et des transports
- Réorganisation des processus de commandes et des stocks

Employé de bureau

2012

CENTRE ROMAND DE PROMOTION DU MANAGEMENT, Lausanne

Centre de formation continue

- Reprographie
- Gestion des salles de formation
- Gestion et réorganisation de l'économat sur 2 sites